



PNDetector

Zur Erweiterung unserer Vertriebs- und Marketinggruppe suchen wir eine/n

Mitarbeiter/in Vertrieb

PNDetector ist ein innovatives Unternehmen, mit dem Ziel der **Entwicklung und Fertigung moderner Strahlungssensoren** auf Halbleiterbasis. Unsere Detektoren werden in der industriellen Qualitätskontrolle und zu Forschungsaufgaben eingesetzt. In manchen Bereichen sind wir Weltmarktführer. Unser Kundenkreis ist international und vielfältig.

Ihre Aufgaben im Bereich Vertrieb

- Betreuung und Beratung von Kunden und Geschäftspartnern für unsere technischen Produktbereiche
- Key Account Management
- Angebotserstellung und Nachverfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Analyse und Auswertung von Kundenanforderungen und Bedürfnissen
- Identifizierung und Akquise von Neukunden
- Kundenbesuche und Verhandlungen
- Umsetzung und Auswertung von Marketingaktivitäten

Wir erwarten

- eine kaufmännische oder technische Ausbildung mit hervorragendem Abschluss oder ein entsprechendes Studium (Bachelor)
- mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Marketing
- Begeisterung für innovative Technologien und Bereitschaft und Fähigkeit, sich in technische Sachverhalte einzuarbeiten und diese zu verstehen
- eine eigenständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Engagement, Kommunikationsbereitschaft und Zielstrebigkeit
- Verhandlungsgeschick
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten eine anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem attraktiven modernen Arbeitsumfeld mit Entwicklungspotential sowie die Mitarbeit in einem hochmotivierten Team und die Übernahme von Verantwortung.

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre schriftliche Bewerbung mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins.

Schriftliche Bewerbungen an:

vertrieb@pndetector.de

oder

PNDetector GmbH
Personalbüro - Dr. Christiane Schiegerl
Postfach 830759
81707 München