



# PNDetector

Zur Erweiterung unserer Vertriebs- und Marketinggruppe suchen wir eine/n

## Key Account Manager\*in

### Über uns

PNDetector ist ein innovatives Hightech-Unternehmen, führend bei der Entwicklung und Fertigung moderner, siliziumbasierter Strahlungssensoren. Unsere Detektoren und Detektorsysteme werden weltweit erfolgreich in der Mikroanalyse, der industriellen Qualitätskontrolle und im Forschungsbereich eingesetzt. Wir verfügen über unseren eigenen, modernst ausgestatteten Reinraum für die Halbleiterfertigung, sowie zahlreiche Montage- und Testlabore für unsere Sensorchips, Detektor Module und voll integrierten Systeme.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Kunden und Geschäftspartnern für unsere technischen Produktbereiche
- Key Account Management
- Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung und Nachverfolgung
- Analyse und Auswertung von Kundenanforderungen und -bedürfnissen
- Identifikation und Akquise von Neukunden
- Pflege von Datenbanken
- Kundenbesuche und ihre Vorbereitungen
- Unterstützung bei Vertragsgestaltung und Preisverhandlungen
- Vorbereitung und Organisation von Messebesuchen
- Mitarbeit und Organisation von Marketingaktivitäten (Werbematerialien)

### Ihre Qualifikation

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit hervorragendem Abschluss oder ein entsprechendes Studium (Bachelor)
- Begeisterung für innovative Technologien und die Bereitschaft und Fähigkeit, sich in technische Sachverhalte einzuarbeiten
- Eigenständige, präzise und strukturierte Arbeitsweise
- Engagement, Kommunikationsbereitschaft und Zielstrebigkeit
- Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office Programmen
- Kundenorientiertes, kompetentes und freundliches Auftreten

### Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante Tätigkeit in einem hochmodernen Arbeitsumfeld in München
- Nach intensiver Einarbeitung und Training-on-the-Job arbeiten Sie selbstständig mit hoher Eigenverantwortung
- Kurze Kommunikationswege, ein schlankes Berichtswesen und fortschrittliche Arbeitsmittel
- Mitarbeit in einem engagierten und motivierten Team
- Individuelle Weiterbildungsmaßnahmen und Spezialisierungen
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Firmenevents, hochwertige Kantine und Mittagessenszuschuss

Haben wir Ihr Interesse an diesen Tätigkeiten geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – online oder schriftlich.

### Schriftliche Bewerbungen an:

[job-vertrieb@pndetector.de](mailto:job-vertrieb@pndetector.de)

oder

PNDetector GmbH

Personalbüro

Postfach 830759

81707 München